

以色列 营商环境报告2016



以色列 营商环境报告2016





今天的以色列拥有强劲的工业化经济，经济价值链大部分都是基于研发密集型的高科技和创新行业。以色列立国仅有68年，能取得这样的成就，很大程度上要归功于其高速的发展。

以色列经济发展一向十分稳定，具有强大的抵御能力，即使在全球金融危机期间也是如此。以色列拥有高素质的劳动力，47.4%的劳动人口具有大学文凭或接受过高等教育，因此以色列一直保持着低失业率和高速增长GDP。

以色列政府将4.2%的国内生产总值投入到各种研发项目，吸引了来自全球领先的跨国公司的重大投资，包括：思科，英特尔，IBM，强生，通用电气，等等。

以色列经济及工业部是政府负责提供工具和支持机制以促进经济增长的主要运营部门之一。本部积极参与关于国际公司在以色列的运营状况或者计划来以色列开展业务的相关工作，包括扩大经济合作，鼓励开展合资研发项目以及增加就业。

我认为政府向社会公开经济信息是必要之举。信息的公开透明一方面有助于决策，另一方面可以带来更稳妥的投资。事实上，这正是编纂《以色列营商环境报告》手册的推动力量。本手册除了希望可以加速现有投资的进程，还希望可以帮助潜在的投资者了解以色列。

我欢迎大家前来以色列经商贸易。我们的亲商环境有助于技术创新，希望各位可以从中获益。

以色列经济及工业部总司长
阿密特·朗 (Amit Lang)



欢迎阅读由以色列经济及工业部外商投资和产业合作局编纂的投资以色列之《以色列营商环境报告》手册。

本手册介绍了以色列营商环境的基本信息，条理清晰，便于阅读和理解。手册首先介绍以色列的经济、地理和政治制度的概况，然后说明来以营商的基本手续，包括以色列税收制度和高素质劳动力的简要回顾，最后是政府刺激计划的总览。

以色列坐拥亲商环境，针对投资过程的每个环节，政府都提供了各种优惠计划和服务。由创新驱动的强劲经济，加上政府的综合配套刺激方案，使得以色列成为全球对外资最具有吸引力的地区之一。

无论是计划在以色列拓展业务，还是打算在这里设立新公司，以色列的营商环境都非常适合创业者和跨国公司。我们“投资以色列”团队在这里竭诚为您提供以下免费服务：与以色列合作伙伴草拟合同，搜索协同技术，等等。我衷心希望您前来以色列进行投资，希望手册内容能助您一臂之力。

外商投资和产业合作局总裁
金娃·埃格尔（Ziva Eger）

目录

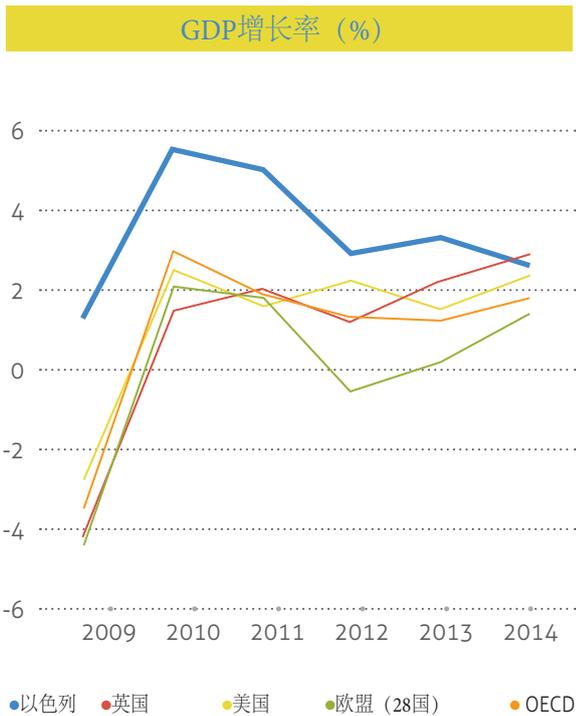
介绍	8	劳动力市场	24
投资•以色列	8	雇佣关系	24
背景	10	劳动相关费用	24
宏观经济数据	12	投资激励措施	27
政府	14	介绍	27
交通	15	《资本投资鼓励法》	27
商业环境	16	研究和开发	29
商业实体	16	就业补助计划	33
知识产权	16	在以色列境内开设的跨国公司	36
反垄断法	17	附录	38
财务报告和审计	18	联系方式	38
股市	19		
开办企业	20		
企业注册	20		
税收介绍	22		
企业所得税	22		
股息税	22		
资本利得税	22		
市政税	23		
关税	23		
增值税	23		
个人所得税	23		

简介

投资以色列

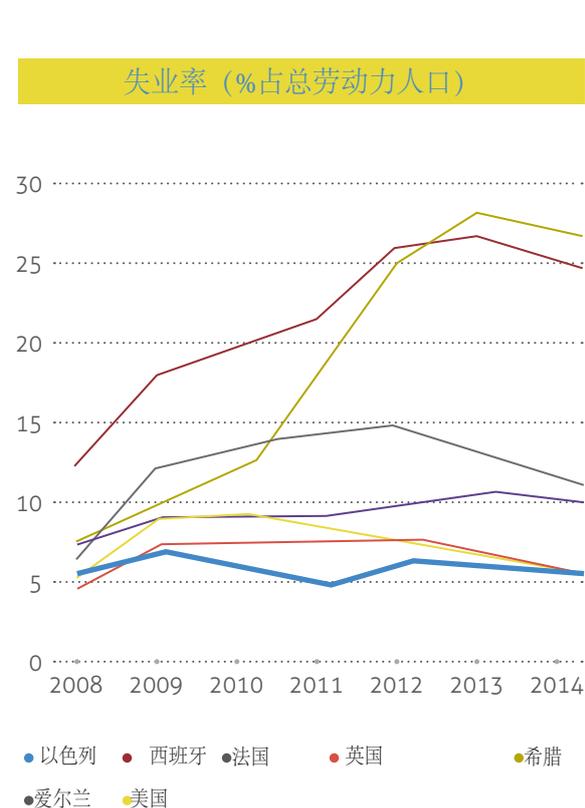
强劲的经济表现

以色列保持着高于大多数发达经济体的经济增长速度（2.6%；OECD-1.9%）¹。稳健的财政政策支撑着经济的高速增长，保持了较低的债务占GDP比重²。



高质素人才及低失业率

以色列的劳动力受教育程度很高（47.4%接受了高等教；OECD-33.3%）³。此外，强劲的经济表现说明了以色列的低失业率（5.9%）⁴以及高劳动力参与率（64.2%；OECD-60%）⁵。



¹ 2014 | ² 2014 | ³ 2013 | ⁴ 2014 | ⁵ 2014



创新环境

近年来，以色列的创新能力在全球都名列前茅（2015年彭博创新指数排名第五）。这得益于以色列领先于世界的投资研发率（研发费用占GDP的4.2%；OECD – 2.4%）⁶，因而以色列每千名员工配备的研究人员人数也是全球第一（17.4；OECD – 7.8）⁷。



充满活力的高科技生态系统

以色列是全球最有活力的高科技生态系统之一。2015年我们的高科技公司筹集了44亿美元的资本，价值90.2亿美元的通路（并购和上市），并且在同一年有89家以色列公司在纳斯达克上市。

一流的高科技产品和服务输出国

以色列制成品出口的42.4%都是高科技产品（OECD – 16%）⁹。同时，以色列也是信息与通信技术（ICT）服务的出口大国，ICT服务占了全国服务出口的62.7%（OECD-30%）¹⁰。

⁶ 2013年 | ⁷ 2012年 | ⁸ 以色列出口总额数据不包括钻石行业。鉴于钻石行业交易额度高，附加值低，容易给数据造成偏差，这在以色列贸易统计数据中是通用做法。 | ⁹ 2013年 | ¹⁰ 2014年

背景

地理

以色列地处欧亚非三大洲交界处，国土面积约为20072平方公里。北靠黎巴嫩和叙利亚，东接约旦，西南部与埃及接壤。以色列的西部国界大部分是地中海海岸线，南端是红海海岸线的一小部分。

人口

以色列人口约为821.5万，人均寿命82.2岁。大部分是犹太人，占总人口的74.9%。主要少数民族是穆斯林，占总人口17.5%，其次是基督徒，占1.97%，以及德鲁兹人，占1.63%。

以色列人口以青年人为主，30岁以下居民占总人口50.4%，高于75岁的居民仅占4.88%。以色列居民受教育程度很高，25到64周岁居民中接受高等教育的比例为47.4%¹¹（OECD - 33.3%）¹²。此外，以色列的中小学教育十分完善，5到14周岁的儿童入学率为98%。

人口分布

以色列中部是人口最密集的地方，北起沙隆分区（Sharon），南至雷霍沃特市（Rehovot），西接地中海，东到佩塔提克瓦市（Petah Tikva）。以色列中部由两个分区组成：中央区（Central District）和特拉维夫区（Tel Aviv），全国40.7%的人口生活在此。其余人口分布在北部区（Northern），南部区（Southern），耶路撒冷区（Jerusalem）以及海法区（Haifa）。



¹¹ 2013 | ¹² 2013



主要城市

以色列主要城市包括耶路撒冷（Jerusalem），特拉维夫（Tel Aviv），海法（Haifa）和贝尔谢巴（Be'er Sheva）。首都耶路撒冷坐落在以色列中央地区，人口约为85万。许多圣地都位于耶路撒冷，如哭墙，阿克萨清真寺，以及圣墓大教堂。政府机构也多设置于此，包括议会（Knesset）和高等法院。

作为以色列的经济文化中心，特拉维夫是一个国际大都市。特拉维夫处于以色列地中海海岸线的中央位置，人口约为42.6万。外国驻以色列使领馆大多设立在此地。

海法地处以色列地中海海岸线北部，是以色列的主要港口城市，约有27.7万居民。

贝尔谢巴，又称作以色列的南方首都，位于内盖夫地区（以色列主要沙漠区域），人口为20.1万。以色列有7所大学，其中本古里安大学（Ben Gurion University of the Negev）开办于贝市。

气候天气

至于气候，以色列以夏季和冬季气候为主：11月至来年5月为冬季，凉爽多雨；余下时间便是夏季，炎热干燥。

以色列地理环境多样，不同地区之间气候也有所差异：沿海地区冬天气候温和，夏天潮湿；山区（包括耶路撒冷）夏天干燥，冬天较冷；而南部的内盖夫终年都是半沙漠气候，冬天相对干燥。

以色列使用摄氏温度。

官方语言

以色列使用两种官方语言，分别是希伯来语和阿拉伯语。以色列的大部分中小学都教授英语，居民基本上都会说英语。

度量单位

以色列采用公制度量单位。

宏观经济数据

类别		数额	时间
货币	货币单位	NIS（以色列新谢克尔），1新谢克尔等于100阿哥拉辅币	
	汇率	1美元= 3.8868 NIS	2015
		1欧元= 4.3144 NIS	2015
GDP	GDP ¹³	3057亿美元	2014
	人均GDP	37208美元	2014
	GDP年均增长率	3.4%	2009-2014
就业	失业率	5.9%	2014
	平均失业率	6.4%	2008-2014
	劳动力参与率	64.2%	2014
	就业人数	3,555,800	2014
	要求高等教育文凭的岗位比例	26.1%	2014
工资	平均每月总工资	2500美元	2014
	ICT行业平均每月总工资	4600美元	2013
	金融保险业平均每月总工资	4400美元	2013
外国直接投资	外国直接投资流入 ¹⁴	67亿美元	2014
	外国直接投资流入 (占 GDP百分比)	2.2%	2014
	外国直接投资流出 ¹⁵	36亿美元	2014
	外国直接投资流出 (占 GDP百分比)	1.2%	2014

¹³ 现行美元汇率 | ¹⁴ 现行美元汇率 | ¹⁵ 现行美元汇率



	类别	数额	时间
外国直接投资	内向性外国直接投资 存量 ¹⁶	986亿美元	2014
	<p>以色列内向性FDI存量自2002年起变化剧烈¹⁷</p> <p>以色列内向性FDI存量</p> <p>单位/百万美元</p> <p>120000 100000 80000 60000 40000 20000 0</p> <p>1990 1994 1998 2002 2006 2010 2014</p>		
国际贸易	商品与服务出口 (占GDP百分比)	32.3%	2014
	平均商品与服务出口 (占GDP百分比)	35.0%	2008-2014
	商品与服务进口 (占GDP百分比)	30.6%	2014
	平均商品与服务进口 (占GDP百分比)	33.6%	2008-2014
	自由贸易协定	欧盟, 欧洲自由贸易联盟, 南方共同市场, 美国, 土耳其, 墨西哥, 加拿大	
政府赤字	政府总赤字 (占GDP百分比)	-3.5%	2014
	政府平均总赤字 (占GDP百分比)	-4.1%	2014-2008

¹⁶ 根据现在货币价格和汇率换算成美元 | ¹⁷ 根据现在货币价格和汇率换算成美元

政府

政体

以色列是议会制民主国家，设有立法、司法和行政机构。以色列政体的重要原则是权力分立，即行政部门（政府）取决于立法机构（议会）的信任，而司法系统的独立性则通过法律得到保证。

主要民主机构

议会

作为立法机构，议会设有120个席位。议员由大选产生，每四年选举一次。选举采用比例代表制，候选人以政党为单位参加竞选。议会的主要职能是制定和修改法律，审查和监督政府工作，并提供一个公开辩论的舞台。

政府

以色列政府的职能是通过各部委来管理内外事务。部长通常都是任命制，直接向总理汇报。

司法部门

司法部门由世俗法庭和宗教法庭组成，二者均为司法部的独立部门。最高法院是最重要的司法机构，身兼高等法院的功能。高等法院对政府其他部门行使司法审查职能，因而极其重要。

总统

以色列总统由议会直接选举。总统候选人的提名是根据其对社会的贡献和吸引力来进行。总统是象征性的国家元首，行使的多是礼仪性职能。大选结束后，总统负责任命组建政府的政党。此外，总统的职能还包括负责赦免犯人和减轻判决。

大选

以色列大选通常每四年选举一次。但是若议会遭到解散（比如不信任投票得到通过），大选会提前进行。

大选在全国范围进行，由民众直接选举，保证公平公正，采用比例代表制，全国作为一个选区来进行选举。



选民将选票投给自己支持的政党，每个政党在内部选择候选人。各政党根据得票多少按比例分配议席。

以色列公民满18周岁即享有投票权，满21周岁可参加议会选举。虽然选举日已经成为全国的节日，但是以色列没有实行强制投票（2015年大选的投票率是67%）。官方公布选举结果后，总统即提名政党领袖（通常是最大党的领袖，但存在例外），政党需在提名28天内组建政府

交通

机场

以色列有四个用于货运与客运的官方国际机场，分别位于本古里安，埃拉特，奥华特和海法。本古里安机场是以色列迄今规模最大，知名度最高的机场，2014年国际旅客吞吐量超过一千四百万人次，国际航班起降架次约为十万五千。位于以色列南部的拉蒙国际机场目前正在建设阶段，计划建成仅次于本古里安机场的第二大国际机场，将取代埃拉特地区现有的两个机场（澳华特机场和埃拉特机场）。

港口

以色列运输货物的主要途径是通过海军港口进行海运，运输量占了全国进出口市场总额的99%。以色列有三大军港——埃拉特港口，阿什杜德港口和海法港口。海发港口规模最大，2014年超过一半的海运都是从这里进出。

公路及铁路

以色列的公路网纵横交错，穿州过省，十分发达。以色列交通部已经公布，2011年至2016年将投入100亿美元用于改善现有道路基建和兴建新的公路道路。

以色列交通运输的另一个重要途径是其强大的铁路网。铁路由以色列铁路公司（*Rakevet Israel*）进行运营。2014年铁路旅客吞吐量超过四千五百万人次，运载货物逾七百五十万吨。

商业环境

商业实体

企业

根据《以色列公司条例》的定义，企业即依照以色列法律，在以色列设立和注册的公司。

大多数公司的股东都承担有限责任，通常以认缴的出资额为限。在这种情况下，术语“有限责任公司”（缩写“有限公司”）必须包含在公司全名里。

私营企业

包含1到50名股东以及一名董事，不得向社会出售公司债券或者股票。

上市企业

上市企业是指股票发行上市，或根据《以色列证券法》通过招股说明书公开发售股票的企业。上市企业的股东人数要求不得少于七人。

外资企业

海外企业只需在以色列企业注册处登记注册成为外资企业，即可在以色列设立营业所（分公司，子公司）。

非营利组织

非营利组织(NPO)涉及领域广泛，包括公共机构，协会，以及不以营利为目的，致力于公益，并且把自身资金用于进一步推动公益事业发展的企业。

合作社

合作社是一种相对较新的企业形式，致力于提高成员福利。和NPO不同，合作社可以将营利与成员分享。

合伙企业

《合伙条例》规定，合伙企业是由两人或多人组成的实体，合伙人以营利为目的，签订协议共同经营公司。有限合伙企业的有限合伙人除外，合伙人需承担无限责任。外资合伙企业也允许在以色列开展业务。

知识产权

以色列专利局 (IPO)

专利、外观设计和商标注册及其法律保护授予由以色列专利局予以授权。专利局在司法部的支持下进行运作。



专利

以色列依据1967年制定的《专利法》来管理专利。根据该法，具有新颖性、实用性和先进性发明的个人可以申请注册专利。IPO对在以色列授权的专利授予法律保护。

此外，专利申请人还可以申请注册国际专利：以色列在1996年已经加入《专利合作条约》（PCT）。以色列公民或居民可以在IPO的PCT部门提出国际专利申请，以获得国际专利保护。IPO还是获得认可的国际专利检索和审查机构。所以以色列公民或居民可以选择去IPO进行国际专利的搜索和初审。

外观设计

经过注册的外观设计是一种产权，可以保护新型的或者原创的工业产品设计。根据1926年制定的《专利及外观设计条例》，截止至申请日前没有在以色列出售、销售或出版的，新型的或原创的物品或工业产品，其形状、设计或可观察到的装饰均可进行外观设计注册。外观设计注册由IPO实施。在IPO经过注册的外观设计，其申请人仅在以色列获得专有使用权。

此外，以色列作为《巴黎公约》的成员，在以色列提出外观设计申请的申请人在其他成员国为同一发明提出申请时可享受时间优先权。

商标

IPO也负责商标申请工作。以色列的商标注册只提供地域性保护，且只在以色列管辖范围内适用。

此外，以色列已签署《马德里议定书》。因此，以色列的申请人提交单个商标申请时，即可自动在超过90个国家内产生效力。申请手续在马德里体系下进行。

反垄断法

《限制性贸易惯例法》

以色列的《限制性贸易惯例法》是约束贸易行业的主要法律。该法的出台是为了防止企业扰乱市场的自由竞争。该法授权以色列反垄断委员会（IAA）在某个市场或领域的自由竞争可能受到商业活动的负面影响时采取行动。

IAA是根据《反垄断法》修正案在1994年成立的政府独立部门。职责包括防止市场力量，防止优势地位的滥用，提高本国市场的竞争性，给政府和议会就自身行为带来的竞争性含义提供咨询。

《促进竞争及降低市场集中法》

该法于2013年颁布，讲述了促进竞争的三个方面：多种市场和关于公共资产配置的主要考量，限制对传销企业的控制，以及将大型非金融企业和大型金融机构区分开来。

财务报告和审计

以色列会计准则委员会

以色列负责财务报告准则的主要机构是以色列会计准则委员会（IASB），该委员会负责发布以色列公司的财务报告准则。IASB发布的会计原则被认为是以色列的一般公认会计原则（GAAP）。需要注意的是，IASB不是政府官方机构，而是成立于1998年的非营利性有限责任公司。

报告准则

以色列1999年颁布的《公司法》指出，私营企业必须采用“可接受的报告准则”来进行财务会计报告，但没有规定具体的准则。然而，鉴于以色列法庭判决的先例，IABS被认为是负责制定准则的权威机构。

至于上市公司，2008年起，根据IASB的准则要求，以色列的上市公司需要使用国际财务报告准则（IFRS），这是由国际会计准则理事会制定的一套会计准则。

但是，私营企业可以采用国际财务报告准则（IFRS），中小企业国际财务报告准则（IFRS-SMEs），或者由IASB发布的准则。三者皆是IASB接受的合适会计方法。需要注意的是，由外国公民占大部分股份的私营企业可以申请使用其他会计报告准则（如美国使用的符合美国一般通用会计准则的准则）。企业必须使用同一套准则。



审计要求

以色列法律规定，以色列公司必须委任一名注册会计师来对年度财务报告进行审计。私营和上市企业都必须提交年报。私营公司必须每年向企业注册处提交一次年报。上市公司必须向以色列证券管理局提交年报、季报和临时报告（发生特定事件时需要提交）。

股市

特拉维夫证券交易所（TASE），又称为“布尔萨”，是一家成立于1953年的私营企业，目的是将以色列证券交易制度化，并为之服务。TASE是以色列目前唯一的股票交易所，处理各种金融工具的交易，包括股票、政府和公司债券，期权，期货，等等。

截至2015年12月，TASE共有577家上市公司，总市值逾2440亿美元。

TASE开盘时间为星期日到星期四，上午9点到下午5点25分左右。星期五和星期六休市。此外每逢以色列国家法定节假日，股市交易时间通常会有所调整。

计划在TASE上市的企业必须符合TASE规章中关于公司首次公开招股和公开持有价值后的股票价格的标准。

TASE的主要市场指数是TA-25指数和TA-100指数，前者包括TASE市值最高的25支股票，后者包括市值前100名的上市公司。

开办企业



企业注册

企业注册处

以色列所有公司都必须在企业注册处登记注册。外国企业若要在以色列开展业务，无论是开设分公司或是子公司，都需要去企业注册处进行注册。

在以色列依法注册外国公司，需要向企业注册处提交以下文件：

1. 公司董事名单，以及他们的护照号码。
 2. 授权委托书，委托公司法人代表。
 3. 法人代表的个人信息，包括全名、住址和身份证，以代表公司收取法律信函。
 4. 公司章程，以及对应的希伯来语公证翻译件。
 5. 公司所在国出示的公司执照，并附Apostille认证加签。假如所在国不出具此类证件，申请注册的律师除了要提交官方文件，说明公司已在所在国的企业注册处进行注册，还应递交署名信件，声明所在国不出具此类证件。
 6. 公司执照的希伯来语公证翻译件。
 7. 公司所在国出示的公司运营状态证明文件，证明公司在所在国正常运营，以及相应的希伯来语翻译件。
 8. 注册费用缴费凭证（目前注册费用为2614新谢尔克，约654美元）。
- 公司注册成功后，会收到一个9位数的唯一标识码。



税务局和国家保险协会

公司在企业注册处登记后，必须在以色列税务局（增值税部门和所得税部门）和国家保险协会进行注册。

所得税

注册公司必须填写以色列税务局所得税部门的4436号表格。该表包括公司的基本资料。

增值税

注册公司还需在运营之前到税务局增值税部门进行注册。另外，在以色列经商的外资企业需委任一名当地的所得税代表，其永久住址在以色列境内且需处理所有增值税事宜。该代表被视为增值税的责任人。各方需要填写增值税22号表格（申请注册为外国经销商）和821号表格（增值税注册）并签名。

为了注册为本地企业，应到离公司办公地点最近的当地增值税办事处办理注册手续。注册时需携带以下材料：

1. 企业注册处颁发的注册证书。
2. 公司章程。
3. 公司办公地点的租赁或购买合同。
4. 以色列银行账户的证明文件。
5. 律师/会计出具的证明文件，说明公司的：（一）授权签字人，（二）董事。
6. 公司董事资料，包括身份证号码，地址和电话号码。
7. 公司印章。

国家保险协会

公司无须在国家保险协会单独注册。提交给相关税务办事处的表格会以副本的形式发送给国家保险协会，两个部门使用同一个申请号码。

税收介绍

企业所得税

居民企业与非居民企业

以色列的居民企业在全世界范围的经营所得都要纳税，部分国家可代扣海外税。

非居民企业只需就来源于以色列的所得缴税，包括来自以色列常设机构的收入或在以色列获得的收入。

税率

自2016年1月起，以色列企业所得税的税率改为25%（下调1.5%）。值得指出的是，部分符合条件的企业可按较低税率纳税。

例如，“特别优先发展企业”和“优先发展企业”可享受较低的企业所得税优惠，税率从5%到16%不等（取决于该企业的具体地址和以色列《资本投资鼓励法》对该企业的定义）。

股息税

企业

由一家以色列企业因在境内获得的收入而支

付给另一家以色列企业的股息可享受免税（税率为0%）。因境外收入所得而支付给以色列公司的股息，或者在境外收到的股息，需要缴纳25%的税。

股东

向持股低于10%的股东派发的股息需缴纳25%的预提税。向持股超过10%的大股东派发的股息需缴纳30%的预提税。

资本利得税

企业

公司的资本利得税税率为标准的企业所得税税率（25%）。资本收益的通胀部分免税（仅限1993年以后获得的资本收益）。

个人

资本利得税的税率取决于相关的纳税等级。非以色列居民的个人在特拉维夫股票交易所的股票收益免缴资本利得税。



非居民出售以色列居民企业根据其资本投资而分配的股份所获的收益可豁免资本利得税，只要该企业被归类为“研发密集型公司”。

市政税

市政物业税按照物业面积计算。无论住户是拥有或租赁该物业，物业税都由住户缴纳。

以色列不同城市之间以及同一城市的不同地区之间，市政税差异很大。以色列内政部根据物业种类制定了最低和最高市政税税率。税率主要由市政当局决定。商用物业，用于公共用途的物业和住宅的利率各不相同。

关税

在以色列，关税由税务局管理。以色列是世界海关组织的成员，海关归类采用协调制度。以色列还签署了关贸总协定，协定指出发票是海关计算的基础。关于关税及分类的更多信息可以查阅以色列税务局发布的《关税和购置税》手册。

增值税

以色列增值税目前的税率是17%。

个人所得税

一般情况下，在以色列从事工作，个人的工资所得税由雇主代扣。

在以色列，个人所得税税率是由收入水平决定的。个人所得税纳税等级逐步上升。月收入5270新谢克尔（约1318美元）以下，税率为10%；月收入超过66960新谢克尔（约16740美元），税率为50%。

劳动力市场

雇佣关系

最低工资

2015年以色列修改法律，规定从2016到2017年逐步提高最低月薪。目前最低月薪是4650新谢克尔（约1163美元），预计在2017年12月会提至5300新谢克尔（约1325美元）。

工作超过一年的月薪雇员需要提前一个月发出解雇通知。工作不足三年的时薪或月薪雇员的通知期较短。但如果他们工作满三年，也需要提前一个月发出解雇通知。

工作时长

在以色列，工作日是从星期日起，到星期四或星期五结束。法定工作时间是早上八点至九点开始，下午五点至六点结束，具体时间由企业安排。若每周工作六天，则每个工作日工作八个小时；若每周工作五天，则每个工作日工作九个小时。在标准工作日，工作超过规定时长会被视为加班。相关法律规定，加班费用是前两个小时每小时支付雇员小时工资标准的125%，超过两小时后每小时支付150%。

劳动组织

以色列有数家劳动组织，其中最大的是“新劳工总会”，又称“劳工总会”。劳工总会涉及雇员权力的所有方面，是以色列最强大的组织之一。它旗下有来自不同行业的劳工协会，如“运输工人工会”，“工程师及技术员工会”，“社会工作者工会”，等等。

退休年龄

以色列目前退休年龄为男性67岁，女性62岁。

《终止雇佣提前通知法》

法律规定，雇主解雇受薪雇员时必须提前发出通知，通知期由工作时间和雇佣类型决定。

劳动相关费用

基本员工福利

以色列法律要求雇主从员工工资中扣除固定比例作为养老基金和国家保险。雇主在发工资前须先扣除这些费用。



养老基金

每月存入养老基金的金额由两部分组成，分别是员工工资的一部分（由雇主直接从工资中扣除）和由雇主直接支付的部分（按照员工工资的一定比例来计算，由雇主支付）。养老基金还包括“遣散费”——这是另外一笔费用，按照员工工资的一定比例来计算，由雇主按月存入。如果员工被解雇，则向其支付这笔遣散费。截至2014年，雇主必须按照员工工资的6%来为养老基金缴费，以及缴纳工资的6%作为“遣散费”。

国家保险

国家保险基金同样也包含两个部分，从员工工资中按一定比例扣除的部分以及雇主支付的部分。如果员工工资不到平均工资（5678新谢克尔，约1420美元）的60%，雇主须按照工资的3.45%为其缴费。如果员工工资超过平均工资60%而低于保费范围内的最高工资（43240新谢克尔，约10810美元），雇主须按照工资的7.50%为其缴费。

《年假法案》

根据以色列法律，所有雇员都享受休年假的权利。休假天数视员工的职场资历而定。每周工作六天的岗位可以获得最少12天的年假，每周工作五天的岗位可以获得10天。每年休假最多不得超过28天。

病假

员工有权享受带薪病假。生病第一天不支付薪水，第二、第三天支付半天薪水，第四天起支付全天薪水。月薪雇员和时薪雇员的病假天数不同。每月的病假最少是1.5天，每年的病假不得超过90天。

产假

怀孕的雇员有权享受产假。雇主不得雇佣正在休产假的劳动人员。产假分为部分产假和全部产假，二者时间不同：

休产假前在同一份工作岗位上工作超过12个月的劳动人员可以享受全部产假。全部产假为26周，怀孕员工可以在预产期前休7周。

休产假前在同一份工作岗位上工作不到12个月的劳动人员可以享受部分产假。部分产假为14周，怀孕员工可以在预产期前休7周。

预备兵役

雇佣期间，员工可能会被要求服预备兵役。服役时间不算在年假内。雇主须按法律规定让员工服役。

额外员工福利

除基本工资外，通勤上班的员工还享有交通补贴。交通补贴每日不超过26.4新谢克尔（约6.6美元）。

对于以色列的大部分员工来说，给雇主工作超过一年后，他或她可以享有疗养费。疗养费是每位员工享有的疗养天数，乘以经济部规定的疗养费率（目前是每天378新谢克尔，约95美元）。



投资激励措施

简介

以色列国通过立法鼓励经济增长，为有意在以色列投资的企业提供最大限度的优惠条件。鼓励措施和优惠政策众多，包括有条件拨款，减税免税以及《资本投资鼓励法》和《工业研发鼓励法》规定的其他税收优惠政策。

《资本投资鼓励法》

目的和方式

本法目的是招商引资，鼓励外国和国内资本进行经济活动和投资。为了实现目的，制定了两个主要计划：拨款计划和税收优惠计划。

历史

本法于1959年出台，经过很多次修正，其中有两次重大修正：2005年的修正条款第60条和2010年的修正条款第68条。因此，本法的适用标准和优惠政策申请步骤都有变动，有意根据本法申请优惠政策的投资者必须确保查阅最新版本的鼓励法。

拨款计划

拨款

政府拨款额最多不超过企业在固定资产，生产设备或设施方面的投资的24%。以色列南部内盖夫地区的投资可额外获得最多10%的拨款。

资格标准

申请的公司必须符合以下标准：

- 公司必须是以色列在册的工业企业¹⁸。
- 公司必须具备出口能力（25%的销售额来源于出口），除了生物技术和纳米技术公司。
- 公司必须位于国家优先发展区域¹⁹。
- 公司不能是服务业，农业（包括冷藏设备行业），矿业或天然气行业的企业。

¹⁸ 工业企业是指在以色列境内，主要从事工业生产活动的企业。包括：研发行业，软件生产行业（以相关部门的核准为准）。不包括：矿产石油生产或勘探，包装，建筑，贸易，银行，通信服务，卫生服务和个人服务等行业。

¹⁹ 国家优先发展区域通常是指以色列的边缘地区或者政府计划推动发展的地方。确切范围根据不同的法律而有所不同。

- 公司不能同时申请就业资助；已获就业资助的公司不能申请拨款。

拨款批准

经济部投资中心管理局负责拨款申请的审批工作。企业申请拨款时需提交详细的商业计划，通过申请的企业会获得“核准企业”资格。申请会根据一系列参数进行审查和打分，这些参数会定期修改。

税收优惠计划

资格标准和批准手续

如果企业拥有“优先发展企业”或“特别优先发展企业”资格，可以享受税收优惠。不同分类的资格标准和批准手续如下：

优先发展企业：

- *资格标准* - 出口达到年销售额的25%。

- *批准手续* - 税收优惠需要在每一纳税年度获得以色列税务局批准通过。

特别优先发展企业：

- *资格标准* -
 - 在以色列的年度总收入达到或超过15亿新谢克尔（约3.75亿美元）。
 - 合并资产负债表达到或超过200亿新谢克尔（约50亿美元）。
 - 提交的商业计划至少包括以下一项内容：
 - 三年内在以色列中部地区至少投资8亿新谢克尔（约2亿美元），或在国家优先发展区域至少投资4亿谢克尔（约1亿美元），用于购买生产设备。
 - 在以色列中部地区至少投资1.5亿新谢克尔（约3750万美元），或在国家优先发展区域至少投资1亿谢克尔（约2500万美元），作为研发经费。
 - 在以色列中部地区雇佣至少500名员工，或在国家优先发展区域雇佣至少250名员工。
- *批准手续* -
 - 高级管理者委员会将会以书面形式说明，



经过对提交的商业计划进行审查，委员会相信特别发展企业会给以色列经济和国家目标做出极大贡献。

- 经以色列税务局批准。

优惠

“优先发展企业”和“特别优先发展企业”可以享受较低的企业税和股息税²⁰，具体如下：

优先发展企业：

- 开设在国家优先发展区域的企业：企业税税率为9%。
- 开设在以色列中部地区的企业：企业税税率为16%。
- 股息税税率：20%。
- 加速折旧。

特别优先发展企业：

- 开设在国家优先发展区域的企业：企业税税率为5%。
- 开设在以色列中部地区的企业：企业税税率为8%。
- 股息税税率：15%。
- 加速折旧。

研究和开发

1984年颁发的《工业研究与开发鼓励法》规定，经济部的首席科学家办公室（OCS）负责监督政府扶持在以色列工业中开展的所有研发活动。OCS的职责还包括启动拨款计划和参与相关企业的税收优惠审批工作。

拨款计划

工业研发

研发基金

研发基金是研发法的主要实施工具。该基金向核准研发项目提供所需开支20%到50%的财政资助。在国家优先发展区域，此类资助可以高达研发开支的60%。由首席科学家领导的研究委员会根据已有标准来分配研发基金。以色列工业各领域的公司若计划开发新产品或生产过程，或计划对其进行升级，均可申请研发基金。当政府辅助的研发项目转化成商业成果时，本计划扶持的公司有义务支付专利费用。

²⁰ 以色列的股息税标准税率25%，企业税标准税率也是25%。

大型公司在以色列边缘地区成立的研发中心
目标公司是计划在以色列边缘地区成立研发中心，且在以色列境内的年销售额超过1亿美元的以色列公司。符合资质的公司可领取相当于其研发中心核准费用65%至75%的财政资助，资助期限为24至36个月。如果项目营利，相关公司需要支付专利费用。

一般研发项目（长期研发支持）

目标公司是年销售额超过1亿美元，在以色列雇佣了超过200名员工的以色列公司；或者是在以色列的研发预算超过2000万美元的以色列公司。符合资质的公司可领取高达核准研发费用50%的财政资助。不要求支付专利费用。

国际研发合作

全球企业研发合作框架

这个重点项目旨在鼓励跨国公司和以色列的创业公司结成合作关系，从而最大限度地发挥合作伙伴各自优势的协同作用。

在此框架内，OCS和跨国公司承诺对预选研发项目进行等额投资，项目由跨国公司和以色列公司联合实施。跨国公司可以进行现金投资和实物投资。也就是说，除现金投资外，跨国公司还可以向创业公司提供设施和帮助作为投资，如技术指导，出租设备，提供实验室，软件许可优惠，监管咨询，等等。符合资质的跨国公司必须是年收入超过20亿美元，投入大量研发经费的大型跨国公司。截至目前为止，超过40家公司已经参加这个项目。参加的跨国公司不要求支付专利费用。

跨国公司在传统产业成立的项目中心

目标公司是在研发项目上进行合作的以色列公司和跨国公司。跨国公司的年销售额必须超过25亿美元，且来自传统科技或中等科技行业。合作的以色列公司必须是不附属于跨国公司的以色列公司或学术机构。根据不同的项目，合资格公司领取的财政资助金额不同。跨国公司不需支付专利费用。



与不同国家地区的合作

以色列和不同国家地区有着广泛的研发合作网络。

双边基金

以色列和美国、加拿大、韩国以及新加坡成立了四家双边基金。在此框架内，两国按预定金额出资成立双边基金以扶持合作项目。

国际工业研发合作项目

以色列参加了40多个双边工业研发支持项目，项目遍布全球。通过寻找合适伙伴和提供高达核准项目预算50%的财政资助，这些项目促进了以色列和外国公司的合作。大部分OCS工业合作项目都由OCS的执行机构MATIMOP来负责实施。

欧盟研发项目

以色列还积极参与了多个欧洲跨国研发项目。这些项目是：Eco-Innova, FetFlagships EraNets, M-ERA.NET, MANUNET II, ERA-NET TRANSPORT III, Era-Net RUS, ENIAC, Ambient Assisted Living (AAL)

和EUROSTARS。这些项目由欧洲研究区以色列研发理事部 (ISERD) 进行管理，ISERD负责以色列在欧洲研究区和其他欧洲机构中的整合工作。

磁铁 (MAGNET) 计划 (工业企业和科研机构的研发合作)

磁铁计划是促使工业企业与科研机构进行长期研发合作的一组项目。符合资格的企业最高可申请研发项目预算66%的拨款，而符合资格的科研机构最高可申请研发项目预算80%的拨款。磁铁计划的项目通常为三年，到期后可申请延长1到3年。磁铁计划的主要项目包括：

磁铁财团

本项目帮助工业企业和科研机构组成财团，以共同开发通用竞争前期技术。工业企业最多可获发核准预算66%的资助，科研机构最多可获发100%的资助。磁铁财团为期三到五年，不需支付专利费用。

磁子 (MAGNETON) 计划

本项目推广从科研机构到工业的技术转移。项目服务于希望从科研机构获取新技术的以色列工业企业，以及希望和相关企业合作进行新型应用研究的科研机构。符合资格者最高可获取核准预算66%的资助。不需支付专利费用。

Nofar计划-学术研究的工业应用

本计划旨在弥合学术界知识和工业界需求之间的缺口，通过鼓励企业把学术成果进行工业应用转化来实现此目的。本计划适用于计划在研究初期进行应用研究，因而无法从其他OCS项目获取资助的学术研究团体。参与的公司可以通过影响具有实用潜力的学术研究而获益。

科研机构最高可获得核准预算90%的补助金（预算最高为50万新谢克尔，约12.5万美元）。资助期限为12个月（最多可延长3个月）。企业需要募集10%的项目费用。

技术孵化器

本项目的主要目的是在创新技术理念初期的高风险阶段将其改造成为能够独立募集资金和进行运营的创业公司。本项目向核准企业提供为期两到三年的财政资助（约50万到75万美元），企业只需在生产销售后把资助偿还给政府。孵化园由得到相关OCS委员会选择和核准的许可企业进行管理。许可企业只需负责15%的项目预算（其余由国家出资），可获得孵化器企业50%的股份。

其他部门的项目

OCS还在几个极富潜力的部门里实行扶持项目：网络，可再生能源，生命科学，替代燃料，空间技术，军民两用技术和农业技术。这些项目为企业和相关领域的投资者给予了帮助和支持。



税收优惠

研发费用扣除

以色列《所得税条例》条款20A规定，公司可以把之前的研发经费从目前收入中扣除，不过需要首席科学家确认这些费用的确是研究和开发经费。

《天使法》（The Angel's Law）

本法于2010年首次颁布，于2016年进行修正。本法向在以色列公司初始研发阶段（种子阶段）对其进行投资的单一投资者提供税收优惠。本法的目的是为以色列早期研发密集型公司提供更多融资来源。

根据本法，单一投资者对符合条件企业的投资可视为税收目的的支出。符合条件企业需符合一定标准。比如，在对应纳税年度，研发经费至少占公司总支出70%的企业。企业的研发费用必须得到OCS的批准²¹。

就业资助计划

为了鼓励来自少数民族、低劳动力参与率群体和国家重点发展区域的员工进行融合，经济部实施了多个援助计划。援助是以补贴工资的形式在一定期限内发放给新员工。就业计划包括：

特殊人群计划

目的

帮助低劳动力参与率群体进行融合，即：超正统派，少数民族，残疾人和单亲家庭长。

资格

任何计划在以色列境内进行创业或者扩大现有业务，且计划从特殊群体里雇佣员工的人可视为符合资格。特殊群体的特征是具有特殊的社会身份（超正统派，少数民族，残疾人，单亲家长）或特殊的居住地（国家优先发展区域）。

²¹ 2016年的修正条款规定，存在两类符合资格的公司，分别是“目标公司”和“创办公司”。二者有不同的资质标准，部分标准会在不久的将来公开出版。投资者务必查阅关于这一主题的税务局指南手册。

此外，申请者必须从特殊人群中起码雇佣若干名员工（2至5名，取决于具体的项目），同时按照项目要求对员工做出最低水平的补偿。

援助形式

资助最少会发放30个月，并以下面的形式发放：

- 按照工资一定比例来发放，月薪超过1.6万新谢克尔（约4000美元）则停止发放。
- 该比例从10%到37.5%不等，由员工的社会身份和地理位置综合决定。
- 该比例随时间而降低。

国家优先发展区域

目的

促进高技能人才的专门在位于国家重点地区制造业和IT企业的整合。

资格

有意在国家优先发展区域开拓业务，或将高岗位迁往优先发展区的公司。

符合资格的企业必须是年营业额超过1亿新谢克尔（约2500万美元）的以色列企业。公司新雇佣的员工至少有60%是优先发展区域的居民。公司必须至少雇佣若干名新员工（15到80名，视具体项目而定），应该支付最低工资（不低于全国平均工资的150%到250%，视乎具体项目而定）。

援助形式

根据具体的项目，每位员工的资助金根据其工资百分比而定。四年里资助率逐渐降低：

高薪

资助金从工资的35%降至10%。月薪最高为3万新谢克尔（约7500美元）。

网络

资助金从工资的40%降到25%。月薪最高为3万新谢克尔（约7500美元）。

主持

资助金从工资的35%降到10%。月薪最高为2万新谢克尔（约5000美元）。



知识型行业的少数民族

目的

促进少数民族融入知识型行业，特别是：学生，实习生，以及有知识型教育背景（化学，物理，计算机，工程等）的毕业生。

资格

雇主至少雇佣一名来自特定民族的新员工。此外，新招员工时薪最低为30新谢克尔（约7.5美元），每个月最少工作60小时，合同期限为12个月至24个月。

援助形式

员工的就业资助是根据个人工资百分比来计算。资助率在两年内从30%降到20%。月薪最高为1.3万新谢克尔（约4250美元）。

拨款批准

援助计划由特别委员会核准。委员会严格审查申请，依据标准来打分，标准包括雇主支付的平均工资，企业位置以及在现址时间。对于每个项目而言，标准可能会有所不同。对于主动要求的项目，资助率最高的申请会得到援助。



在以色列境内开设的 跨国公司



3M



intel



SYNOPSYS®



Alcatel·Lucent



APPLIED
MATERIALS®



cādence™



CISCO



EMC²



Google



hp



IBM®



MARVELL®



ebay™



附录

联系方式

电话：

邮件：

本手册的信息有效期截止至2016年1月。本手册只是关于相关主题的概要介绍。投资前建议咨询专业人士意见。

